

経営者・経営幹部様 対象

全国 670 社が実践する住宅不動産営業のトレンドとは!?

# 住宅不動産営業改善プログラム 大公開セミナー

優秀な  
売れる営業マンに  
頼り切り

# 脱却へ

商品(物件)  
ありきの営業

2/20 盛岡 火 14:00~16:30

**参加費無料**

[会場について]

お申込み受付後に詳細をご案内させていただきます。

**[営業改善プログラムを実践している会社の事例を一部ご紹介!]**

住宅営業未経験の営業マンが、**入社1年で15棟受注!!**  
初回接客から**契約までの期間を3分の1に短縮!!**  
3年も物件探しをしていたお客様とたった**2週間で契約!**  
売買仲介の**生産性が1.5倍**になった!  
2年間で受注は28棟→40棟の**1.5倍にまでアップ!**

**セミナー参加特典**

住宅不動産営業改善の  
秘訣がわかる!

「住宅不動産営業 虎の巻」  
プレゼント!!



**セミナー日程・会場 (参加費無料)**

御社名		所在地	都府 県	市区 町村	参加人数	
参加者	( 役職 )	参加者	( 役職 )			
TEL	( ) —	携帯電話	( )	—	人	
メール	@	FAX	( )	—		
会場などの詳細情報は E-mailにてご案内いたしますので、 ご参加される代表者様のアドレスをご記入ください。			<input type="checkbox"/> ← FAXでのご返信希望の方はチェックください。			

以下の個人情報の取扱いについて、同意の上お送りください。お客様の個人情報を、当社が提供する各種サービスやお問合せへの対応や確認、サービスを提供するために利用いたします。個人情報の利用目的の通知・開示・訂正・削除、利用または提供を拒否される場合は、個人情報管理者までお問合せください。

**[主催] 有限会社オクトサービス**

〒020-0053 岩手県盛岡市上太田清水田59-1 TEL:019-659-1097

**[共催] ハイアス・アンド・カンパニー株式会社**

東京都品川区上大崎2-24-9 アイケイビルディング5F

必要事項をご記入の上  
本状をそのまま  
FAXしてください。

# FAX:019-659-1098

(担当:菊池、太野)