

参加費
無料

限定20社

競合他社が知らない “住宅差別化営業手法”研修

5/16(火)
15:00~17:00
14:30開場

盛岡商工会議所
会議室3-3
TEL:019-624-5880

明日から即実践出来る!
様々なシーンで使える!



ご参加いただいた方にはもれなく

営業ツール進呈!

「住宅に関する意識調査レポート」
差別化の考え方や具体的なトークマニュアル



無料

主催：ハイアス・アンド・カンパニー株式会社

HyAS&Co.の使命は、個人が住宅不動産を納得し
安心して取得(購入)・居住(運用)・住替(売却)できる
環境をつくることです。

- 個人最大の資産は「住宅」、この事実を深く受け止め、
資産価値を守る方法を創造していきます。
- 将来のリスクをより小さくする、新しい住宅不動産資産の
取得方法を創造していきます。
- 不可逆となってきた住宅不動産業会のイノベーションを
先導する企業を目指します。

会社概要

会社名：ハイアス・アンド・カンパニー株式会社
 英文表記：HyAS & Co. Inc.
 所在地：品川区上大崎二丁目24番9号 アイケイビルディング5F
 決算期：4月末日
 設立：平成17年3月31日
 資本金：3億5573万円(平成28年10月31日時点)
 社員数：95名(平成28年10月31日時点)
 取得免許：宅地建物取引業(東京都知事(2)第84779号)
 U R L：http://www.hyas.co.jp

ハイアス 検索

— 研修会内容 —

売れない営業マンが知らない顧客心理

- ☆売れない時代を取るべき戦略とは?
- 顧客心理に基づく初回接触時のお客様グリップの方法

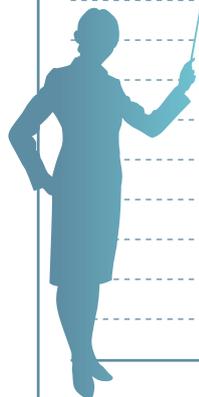
競合他社が知らない 「資産・環境・健康」による差別化手法とは?

- 瑕疵担保履行法を受けて昨秋から見直された
『宅地地盤の見識』による信頼度獲得手法
- ☆誰も知らない家づくりの
大切なポイントを伝授。
他社自滅のための仕込みトーク。

明日から実践する具体的施策

- ☆営業ツールの提供と、
明日から実践するアクションの設定

他



※安心工務店のご登録に際しては、当社所定の基準を充足していただくことが条件になります。お申込み後、当社で登録をしない、または登録後に削除する可能性もございますのであらかじめご了承ください。

お申し込みはFAXで FAX受領後会場地図などお送りいたします **FAX. 019-659-1098**

ご希望項目に○をつけて下さい

有限会社オクトサービス宛

1. セミナーに参加したい 2. 別会場・別日程で開催がある場合は案内を希望する

御社名	所在地	都府県	市区町村	参加人数	人
参加者	(役職)	参加者	(役職)		
TEL	()	携帯電話	()		
メール	@	FAX	()		

以下の個人情報の取扱いについて、同意の上お送りください。ハイアス・アンド・カンパニー(株)は、お客様の個人情報を、サービスの提供およびそれに伴う当社からの各種ご連絡のために利用します。個人情報の「開示等のご請求」(開示等:利用目的の通知、開示、内容の訂正・追加または削除、利用の停止、消去および第三者への提供の停止)を希望される場合は、個人情報管理者までお問い合わせください。

主催：有限会社オクトサービス

共催：ハイアス・アンド・カンパニー株式会社

岩手県盛岡市上太田清水田59-1
TEL:019-659-1097 FAX:019-659-1098

東京都品川区上大崎2-24-9 アイケイビルディング 5階
TEL:03-5308-0281 FAX:03-5747-9801